

ユニット 3

达成协议

经典口语排行榜

お互いに妥協したら、どうでしょうか。 我们双方都做些让步怎么样?

もう結構です。 運がないですね。 好了, 算我方运气不好。

古くからの得意先のため、半ドル値引きします。 考虑到你们是老客户, 我们再降半美元。

貴社の協力がすばらしいと思います。 我方非常欣赏贵方的合作。

契約を成立させるように、お互いに譲るべきです。 我们都想签合同, 因此双方都要做出些让步。

契約にサインできますか。 我们可以签合同了吗?

あなたおかげで、サインできます。 因为有了你, 我们才签这份合同。

契約にサインする準備ができました。 我们会准备好合同等待签字。

重点句型要牢记

1 どうでしょうか。
……怎么样?

◎お互いに妥協したら、どうでしょうか。

我们双方都做些让步怎么样?

◎お互いに要求を半分に譲れば、どうでしょうか。

我们双方都降低一半要求怎么样?。

外教教你这样学

A: お互いに妥協したら、どうでしょ
うか。 甲: 我们双方都做些让步怎么样?

B: はい、いいですね。 乙: 我方同意。

2 もう結構です。運がないですね。 好了，算我方倒霉。

外教教你这样说

A: もう結構です。運がないですね。

甲: 好了，算我方运气不好。

B: これでは、意見が一致します。

乙: 那我们就能达成一致了。

3 古くからの得意先のため、…値引きします。 考虑到你们是老客户，我们再降……

◎古くからの得意先のため、半ドル値引きします。
考虑到你们是老客户，我们再降半美元。

◎古くからの得意先のため、1ドル値引きします。
考虑到你们是老客户，我们再降1美元。

外教教你这样说

A: 古くからの得意先のため、半ドル値引きします。

甲: 考虑到你们是老客户，我们再降半美元。

B: われわれも譲ります。

乙: 我们也会再让一步。

4 …がすばらしいと思います。 我方非常欣赏……

◎貴社の協力することがすばらしいと思います。
我方非常欣赏贵方的合作。

◎貴社の努力がすばらしいと思います。我方非常欣赏贵方的努力。
◎貴社のやることがすべてすばらしいと思います。
我方非常欣赏贵方的所做的一切。

外教教你这样说

A: 貴社の協力することがすばらしいと思います。 甲: 我方非常欣赏贵方的合作。

B: ありがとうございます。 乙: 谢谢。

5 契約を成立させるように、お互いに譲るべきです。 我们都想签合同，因此双方都要作出些让步。

外教教你这样说

A: 契約を成立させるように、お互いに譲るべきです。

甲: 我们都想签合同，因此双方都要作些让步。

B: 貴社のやることがすべてすばらしいと思います。

乙: 我方非常欣赏贵方所做的一切。

6 契約にサインできますか。

我们可以签合同了吗?

外教教你这样说

A: 契約にサインできますか。

甲: 我们可以签合同了吗?

B: はい、取引が成立しました。

乙: 是的, 成交。

7 ……おかげで、サインできます。

因为……我们才签这份合同。

◎あなたのおかげで、サインできます。

因为有了你, 我们才签这份合同。

◎双方の努力のおかげで、サインできます。

因为双方的努力, 我们才签这份合同。

◎貴社の妥協のおかげで、サインできます。

因为贵方的让步, 我们才签这份合同。

外教教你这样说

A: あなたのおかげで、サインできます。

甲: 因为有了你, 我们才答应签这份合同。

B: ありがとうございます。 協議を達成してうれしいです。

乙: 谢谢, 很高兴我们能达成协议。

8 契約にサインする準備ができました。

我们会准备好合同等待签字。

○サイン、签字。

外教教你这样说

A: いつ契約にサインしますか。

甲: 我们什么时候能签合同?

B: 心配しないでください。 契約にサイン

乙: 放心, 我们会准备好合同等

する準備ができました。

签字。

实力大挑战

1. 我们双方都作些让步怎么样?

お互いに妥協したら、_____。

2. 好了, 算我方运气不好。

_____. 運がないですね。

3. 考虑到你们是老客户，我们再降半美元。

古くからの得意先のため、半ドル_____します。

4. 我方非常欣赏贵方的合作。

貴社の協力することが_____。

5. 我们都想签合同，因此双方都要作出些让步。

契約を成立させるように、お互に_____べきです。

6. 我们可以签合同了吗？

契約に_____できますか。

7. 因为有了你，我们才签这份合同。

あなたの_____、サインできます。

8. 我们会准备好合同等待签字。

契約にサインする_____。

场景实战演练

情景会话一



Track 14-3

A: もう二日商談しました。

甲: 我们都谈了两天了。

B: はい。 値段を掛け合うことなんて、あまりしませんからね。

乙: 是的，你也知道我们不适合讨价还价。

A: お互いに譲れば、どうでしょうか。

甲: 我们双方都做些让步怎么样？

B: お互いの要求を半分さげますか。

乙: 你是说我们都降低一半的要求？

A: はい。 こちらは運がついていませんから。

甲: 嗯，就算我方运气不好。

B: 古くからの得意先のため、半ドル値引きします。

乙: 考虑到你们是老客户，我们再降半美元。

A: その話を聞いて、うれしいです。では、協議を成立させるため、5%値引きします。

甲: 我很高兴听到贵方的话。那为达成协议我们再降价 5%。

B: では、オーダーは1000ダース以上にします。

乙: 这样我们就把订货量控制在 1000 打以上。

A: ほら、お互いに譲りましたね。

甲: 你看，我们都进行了让步。

情景会話二

Track 14-3



- A: お互いにこの取引からもうかると期待しています。
- B: はい。貴社の協力することがすばらしいと思います。
- A: 貴社がやることにすべて感謝します。
- B: お互いにサインしたいなら、譲歩しなければなりませんね。
- A: あなたのおかげで、サインできます。
- B: 当社の力だけならとても足りないです。
- A: もっと多くの合作機会がほしいですね。
- B: はい。絶対ありますね。サインいできますか。
- A: 心配しないでください。契約にサインする準備ができました。
- B: 急いで本部に報告したいのですが。
- A: サインした後、市内観光を手配します。
- B: はい。ご熱意ありがとうございます。
- 甲: 希望双方都能从这笔交易中受益。
- 乙: 肯定。我方非常欣赏贵方的合作。
- 甲: 我方应该感谢贵方所做的一切。
- 乙: 我们都想签合同,因此双方都要做出些让步。
- 甲: 因为有了你,我们才签这份合同。
- 乙: 只我方的努力是不够的。
- 甲: 希望双方能有更多的合作机会。
- 乙: 肯定有。我们可以签合同了吗?
- 甲: 不用急。我们会准备好合同等待签字。
- 乙: 我就是想尽快向总部汇报。
- 甲: 我们计划签完合同给你们安排一次市内观光。
- 乙: 噢,贵方太热情了。

解答

1. どうでしょうか
2. もう結構です
3. 値引き
4. すばらしいと思います
5. 譲る
6. サイン
7. おかげで
8. 準備ができました

第1章

第2章

第3章

第4章

第5章

第6章

第7章

第8章

第9章

第10章

第11章

第12章

第13章

第14章